

塞拉尼斯发布 2019 年全年和第四季度业绩报告； 再次确认 2020 年盈利预期

上海，2020 年 2 月 17 日：全球技术与特种材料公司塞拉尼斯（纽交所代码：CE）于 1 月 31 日公布，2019 年按美国通用会计准则 (GAAP) 摊薄后每股收益为 6.89 美元，调整后每股收益为 9.53 美元。全年净销售额为 63 亿美元，价格和销量分别比 2018 年下降 7% 和 3%。尽管 2019 年全年市场需求疲软且业内普遍存在去库存现象，塞拉尼斯所有业务都采取了可控举措，着重抓住新商机、努力提高生产经营效率以及进行高回报的资本部署，以实现稳健业绩。公司实现了强劲的经营活动现金流 15 亿美元和自由现金流 11 亿美元。2019 年，塞拉尼斯向股东返还 13 亿美元，创历史新高，其中包括股利 3 亿美元和股份回购 10 亿美元。公司在 2019 年回购了 7% 的流通股份。尽管 2020 年的市场情况预计较 2019 年无明显改善，公司仍预期 2020 年调整后收益约可达到每股 11 美元，这主要基于包括提高生产经营效率和资本部署在内的进一步可控举措。

此外，塞拉尼斯第四季度 GAAP 摊薄后每股收益为 0.35 美元，调整后每股收益为 1.99 美元。第四季度的 GAAP 每股收益和调整后的每股收益之间的差异主要是由某些项目造成的，包括按市价调整养老金、与欧盟委员会调查有关的准备金以及明湖工厂事件。

“尽管 2019 年是极具挑战的一年，全球市场需求不尽人意，但我们的团队仍然展现了非凡的韧性，实现了塞拉尼斯历史上第二高的业绩。在这种环境下，我们更加注重包括大力提高生产力和高回报资本部署在内的可控因素，帮助我们克服这些挑战，从而使我们有能力实现 2020 年及以后的长期增长目标”，首席执行官 Lori Ryerkerk 表示。

2019 年第四季度和 2019 年全年主要财务数据:

	截至下列日期的前三个月		
	2019 年 12 月 31 日	2019 年 9 月 30 日	2018 年 12 月 31 日
	(未审计) (百万美元, 每股数据除外)		
销售额			
工程材料	539	591	622
醋酸纤维丝束	148	158	161
乙酰基产品链	771	867	936
部门间抵消	(26)	(30)	(30)
合计	1,432	1,586	1,689

	截至下列年度的 12 月 31 日	
	2019 年	2018 年
	(未审计) (百万美元, 每股数据除外)	
销售额		
工程材料	2,386	2,593
醋酸纤维丝束	636	649
乙酰基产品链	3,392	4,042
部门间抵消	(117)	(129)
合计	6,297	7,155

	截至下列日期的前三个月		
	2019 年 12 月 31 日	2019 年 9 月 30 日	2018 年 12 月 31 日
	(未审计) (百万美元, 每股数据除外)		
营业利润(亏损)			
工程材料	88	111	95
醋酸纤维丝束	22	34	19
乙酰基产品链	108	180	211
其他业务	(150)	(65)	(66)
合计	68	260	259

	截至下列年度的 12 月 31 日	
	2019 年	2018 年
	(未审计) (百万美元, 每股数据除外)	
营业利润(亏损)		
工程材料	446	460
醋酸纤维丝束	52	130
乙酰基产品链	678	1,024
其他业务	(342)	(280)
合计	834	1,334

	截至下列日期的前三个月		
	2019年 12月31日	2019年 9月30日	2018年 12月31日
	(未审计) (百万美元, 每股数据除外)		
净收益 (亏损)	45	265	101
调整后息税前利润⁽¹⁾			
工程材料	136	154	150
醋酸纤维丝束	54	71	53
乙酰基产品链	144	191	215
其他业务	(31)	(40)	(25)
合计	303	376	393
股权收益和股利收益、其他收入 (费用)			
工程材料	45	41	49
醋酸纤维丝束	24	27	25
息税、折旧和摊销前利润 ⁽¹⁾	387	458	471
摊薄后每股收益-持续经营	\$ 0.35	\$ 2.17	\$ 0.73
摊薄后每股收益-总计	\$ 0.36	\$ 2.13	\$ 0.75
调整后每股收益 ⁽¹⁾	\$ 1.99	\$ 2.53	\$ 2.38
投资活动产生 (使用) 的净现金	(168)	(82)	(98)
融资活动产生 (使用) 的净现金	(199)	(299)	(526)
经营活动产生 (使用) 的净现金	326	397	363
自由现金流 ⁽¹⁾	179	315	261

(1) 见下文的《非美国通用会计准则财务衡量指标》。

截至下列年度的 12 月 31 日

	2019 年	2018 年
	(未审计)	
	(百万美元, 每股数据除外)	
净收益 (亏损)	858	1,213
调整后息税前利润⁽¹⁾		
工程材料	621	694
醋酸纤维丝束	268	273
乙酰基产品链	727	1,022
其他业务	(140)	(137)
合计	1,476	1,852
股权收益和股利收益、其他收入 (费用)		
工程材料	168	219
醋酸纤维丝束	112	116
息税、折旧和摊销前利润⁽¹⁾	1,805	2,168
摊薄后每股收益-持续经营	\$ 6.89	\$ 8.95
摊薄后每股收益-总计	\$ 6.84	\$ 8.91
调整后每股收益⁽¹⁾	\$ 9.53	\$ 11.00
投资活动产生 (使用) 的净现金	(493)	(507)
融资活动产生 (使用) 的净现金	(935)	(1,165)
经营活动产生 (使用) 的净现金	1,454	1,558
自由现金流⁽¹⁾	1,074	1,198

⁽¹⁾ 见下文的《非美国通用会计准则财务衡量指标》。

全年业务分部概览

工程材料

工程材料业务 2019 年净销售额为 24 亿美元，较 2018 年下降 8%，其中销量下降导致净销售额下降 5%，另外 3% 受计价货币贬值影响。由于需求普遍疲软、行业去库存以及第四季度的季节性影响高于预期，2019 年销量和价格阻力重重，但是本年度超过 4000 个项目的商业化和有针对性的商业行动抵消了大部分不利影响。工程材料业务实现 GAAP 营业利润 4.46 亿美元，同比下降 3%，调整后息税前利润为 6.21 亿美元，同比下降 11%，这主要是由于关联公司的利润低于预期，同比下降 23%。我们专注于工程材料基础业务（联营公司除外）的运营，很大程度上抵消了需求下降造成的影响，同时使全年的基础业务调整后息税前利润率提升至 19%，同比去年增长 70 个基点。

乙酰基产品链

乙酰基产品链业务 2019 年净销售额为 34 亿美元，较 2018 年下降 16%。销量较 2018 年下降 1%，得益于灵活调动全球生产网络及第三方采购，从而抵消了明湖工厂事件造成的大部分影响。价格较 2018 年下降 13%，主要受需求疲软以及有限的停产和产能削减影响，全球行业利用率下降，尤其是醋酸业务。尽管价格大幅下挫，乙酰基产品链业务持续实现较高的盈利，GAAP 营业利润为 6.78 亿美元，调整后息税前利润为 7.27 亿美元，利润率达 20% 或以上。2019 年全年，乙酰基产品链业务依托醋酸下游产品 VAM 以及乳液的支撑，增加乙酰基价值链下游供货量 8%。此外，该业务部在 2019 年灵活优化跨区域销售：降低在亚洲的销量，而选择在价格跌幅相对较小的西半球提高销量。通过充分运用其全球网络的灵活性以及一体化产品链的优势，乙酰基产品链业务通过抓住价值最高的商业机会，实现了多年的持续盈利。

醋酸纤维丝束

醋酸纤维丝束业务 2019 年 GAAP 营业利润和调整后息税前利润分别为 5200 万美元和 2.68 亿美元。全年净销售额为 6.36 亿美元，价格同比保持稳定，销量同比下降 2%，主要由于市场需求持续逐渐下降。尽管需求下滑，得益于提高生产经营效率的举措，醋酸纤维丝束业务继续呈现稳定的盈利能力。2019 年来自联营公司的股利为 1.12 亿美元，与上年持平。

近期重大事项

- 签约收购可再分散聚合物粉末领先制造商易来泰（Elotex），进一步延伸乙酰基一体化产品链，并扩大其全球网络内衍生化的选择多样性。

- 位于中国南京和苏州的两条新增复合材料生产线成功商业运营，从而支持世界增长最快地区的新业务。
- 启动准备工作，到 2020 年中期，将北卡罗来纳州 Shelby 工厂的复合工程材料合并到其他工厂。作为工程材料全球布局持续战略优化的一部分，2019 年完成了对意大利 Castel Goffredo 工厂和美国田纳西州 Lebanon 工厂的关停。
- 宣布聚合物乳液生产网络的全球扩张战略，包括在中国南京和荷兰 Geleen 启动低资本扩张和脱瓶颈项目。
- 于 2019 年实现超过 4000 个工程材料项目的商业化，其中第四季度在医疗和制药、电动汽车和 5G 电子产品等目标应用中获得成功，包括目前正在开发且备受期待的一款电动汽车的中控台，以及一家全球领先的智能手机制造商的天线应用。
- 与东方雨虹签署全面战略合作与开发协议，进一步促进乙烯基乳液防水技术的可持续发展。
- 由于低碳排放、低能耗和低重组分含量，乙酰基产品链的乙烯法醋酸乙烯生产工艺被中国石油化工联合会评为“绿色工艺”。

第四季度业务分部概览

工程材料

工程材料业务第四季度净销售额为 5.39 亿美元，环比降低 9%，主要受销量下降影响。第四季的销量环比下降较预期更为严重，主要由于西半球季节性疲软程度高于预期，而未能像过去几年那样由亚洲的销售环比增长抵消。其它独特的动态进一步为第四季度的销量带来压力，包括工业产品的生产材料需求减少，以及通用汽车罢工决议后的销量增幅低于预期。工程材料业务第四季度 GAAP 营业利润为 8800 万美元，调整后息税前利润为 1.36 亿美元，利润率分别为 16.3% 和 25.2%。尽管市场需求形势严峻，但该分部维护住了价值最高的业务，因此第四季度价格环比持平，而利润率高于去年同期。联营公司第四季度营业利润为 4500 万美元，同比增长 400 万美元。

乙酰基产品链

乙酰基产品链第四季度净销售额为 7.71 亿美元，受正常的冬季季节性效应以及明湖工厂事件的影响，销量环比下跌 11%。第四季度 GAAP 营业利润为 1.08 亿美元，其中明湖事件损失近 6000 万美元。调整后息税前利润为 1.44 亿美元，其中明湖事件导致利润减少约 2000 万美元，业务已最大程度地降低销量损失和新增采购成本的影响。第四季度中旬，明湖工厂一氧化碳设备的维修和重启工作已经完成，所有现场生产设备再次全速运转。尽管明湖工厂对行业的供给有限，但由于第四季度醋酸行业价格继续环比下降，该业务分部继续转向 VAM 和乳液业务，与去年同期相比，其向下游的供货量增加了 6%。考虑到明湖事件的影响和正常的年终季节性因素，乙酰基产品链业务调动全球网络应对行业的发展变化，在第四季度持续地实现较高的盈利水平。

醋酸纤维丝束

醋酸纤维丝束业务第四季度 GAAP 营业利润和调整后息税前利润分别为 2200 万美元和 5400 万美元。该季度的收益与去年同期持平，但由于受联营公司股利发放等时间的影响，环比有所下降。价格同比保持稳定。醋酸纤维丝束业务于第四季度完全关闭墨西哥奥科特兰生产工厂，此举将有助于节省开支，从而支持 2020 年持续的收益表现。

现金流和所得税费

塞拉尼斯 2019 年实现经营现金流 15 亿美元和自由现金流 11 亿美元。2019 年的资本支出为 3.7 亿美元，比 2018 年增加约 3000 万美元，主要原因是实施了全球醋酸重新配置项目。2019 年，公司向股东返还 13 亿美元现金，创历史新高，其中包括股份回购 10 亿美元和股利 3 亿美元。塞拉尼斯第四季度回购了 2.25 亿美元的流通股份，截至 2019 年 12 月 31 日，目前的股份回购授权剩余 12 亿美元。

2019 年的 GAAP 企业所得实际税率为 13%，2018 年为 19%，差异主要产生于美国收益的国内外来源发生的变化、第四季度发布的新财政指南以及本年对外国税收抵免使用预计和相关计价备抵释放的影响。2019 年调整后每股收益的税率为 13%，同比下降 1%，原因也是上述因素影响了外国税收抵免使用预计。

展望

“由于第四季度的市场需求水平低于预期，我们预计 2020 年市场需求相较 2019 年不会有显著改善。我们要全力以赴抵消重大的新增检修费用，以实现 2020 年调整后每股收益为 11 美元的目标。2020 年下半年的调整后每股收益会高于上半年，主要由于提高生产经营效率的举措和资本配置的累积回报集中在后半年，以及乙酰基产品链业务和工程材料业务分别有 7000 万至 8000 万美元的重大检修费用几乎全部发生于上半年。我们的团队正在竭力执行对实现增长目标至关重要的各种项目和举措”，首席执行官 Lori Ryerkerk 表示。

关于以美国 GAAP 为依据的前瞻性观点，由于某些项目（例如按市价调整养老金损益）难以有效预测，我们无法在未经适当处理的前提下将预测的调整后每股收益增长调整为 GAAP 下的摊薄后每股收益。2020 年 1 月 30 日市场收盘后，公司的收益报告和所编制的第四季度及全年业绩相关评论已发布在公司网站 www.celanese.com 的“Financial Information/Financial Document Library”栏目下。有关非美国通用会计准则的衡量指标的信息包含在发布于我们网站上的《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件中，详情参见下文的“非美国通用会计准则财务衡量指标”。

塞拉尼斯联系方式：

投资者关系	媒体关系（全球）	媒体关系（德国）
Chuck Kyrish	W. Travis Jacobsen	Jens Kurth
+1 972 443 4574	+1 972 443 3750	+49(0)69 45009 1574
chuck.kyrish@celanese.com	william.jacobsen@celanese.com	j.kurth@celanese.com

塞拉尼斯公司是化学特种材料生产领域的全球技术领跑者，也是差异化化学解决方案的领先提供商。我们的产品被广泛应用于工业和消费品领域。我们的业务充分利用塞拉尼斯广博的化学、技术和业务专长为客户、员工、股东和公司自身创造价值。我们不仅与客户精诚合作，满足其迫切需求，而且也致力于通过塞拉尼斯基金为社区和世界播撒积极影响。公司总部设在美国德克萨斯州达拉斯，目前在全球约有 7700 名员工。2019 年净销售收入达到 63 亿美元。欲了解更多塞拉尼斯公司信息和其全球产品供应，敬请登录公司网站 www.celanese.com.cn 或公司博客：www.celaneseblog.com。

前瞻性声明

本新闻稿中可能包含“前瞻性声明”，其中包括有关公司计划、目的、目标、战略、未来营收或业绩、资本支出、融资需求及其他非历史性信息。所有前瞻性声明都基于当前预期、看法和各种假设，包括购票购买交易。无法保证公司将实现这些预期，也无法保证这些看法将被证实为正确。存在许多风险和不确定性，可能导致实际结果与包含在本新闻稿中明示或默示的前瞻性声明（包括与此次并购有关的内容）有实质性差异。该类风险和不确定性包括但不限于：本公司运营地所在国家或地区发生的一般经济、商业、政治和法规条件的变化；产品和行业业务周期长度和深度的变化，尤其是汽车、电气、纺织、电子和建筑行业；原材料价格和供应的变化，尤其是乙烯、甲醇、天然气、木浆和燃油的供需关系和价格变化以及电力和其他能源的价格变化；将原材料提高的价格转嫁给客户或以其他方式通过提价提高利润率的能力；维持工厂利用率及按计划增加和扩张产能的能力；通过提高现有工厂的技术水平降低或维持当前生产成本水平并提高生产力的能力；日益激烈的价格竞争和其他公司竞争产品的推出；本公司技术的市场认可度；获得政府审批和按照公司可接受的条款和时间表建造设施的能力；知识产权及其他法律对本公司产品或技术保护程度的变化，或对该类知识产权的盗用；合规及其他费用，以及因事故、原材料来源的中断、网络安全事故、恐怖活动、政治混乱或其他不可预见的事件而导致的生产或运营的潜在性中断或干扰，或设施建设和运营的延迟，包括出现地域政治风险、发生战争或恐怖事件，以及天气和自然灾害造成的后果；补救措施的潜在责任以及在现有或未来环境法规项下增加的费用，包括与气候变化相关的费用；由于未决或未来诉讼、或本公司运营地所在国家地区的法律、法规、政府政策或其他政府活动的变化而产生的潜在责任；汇率和利率的变化；本公司的负债水平，这可能影响本公司筹措其他资本支持运营的能力或限制本公司应对经济或化学行业变化的能力；以及公司不时向证券交易委员会提交的文件中提到的各种其他因素。任何前瞻性声明仅截至本新闻稿发布之日，公司没有任何义务对该前瞻性声明进行更新以反映后来的事件或情况，或反映预期或未预期事件或情况。

非通用会计准则财务衡量指标

陈述

本文档反映了公司材料解决方案、乙酰基产品链、醋酸纤维丝束三大核心业务的状况。

使用非美国通用会计准则财务信息

新闻稿使用下列非美国通用会计准则衡量指标：调整后息税前利润，调整后息税前利润率，息税、折旧和摊销前利润，调整后每股收益，以及调整后自由现金流。这些指标并未根据美国通用会计准则进行确认，不应视为美国通用会计准则所用业绩和流动性衡量指标的替代。本公司合并财务报表采用美国通用会计准则的财务衡量指标，其中与调整后息税前利润和息税、折旧和摊销前利润最具直接可比性的是可归入塞拉尼斯公司的净收益（亏损）；与调整后每股收益最具直接可比性的是普通股每股摊薄后可归入塞拉尼斯公司的持续经营收益（亏损）；与自由现金流最具直接可比性的是运营所产生（使用）的净现金流。

非美国通用会计准则财务衡量指标的定义

公司对调整后息税前利润这一业绩衡量指标的定义是塞拉尼斯公司净收益（亏损），加上非持续经营收益（亏损），减去利息收入，加上利息支出、再融资费用和税务，然后根据塞拉尼斯公司的具体项目进一步调整（参见公司《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件的表8）。由于某些项目（例如按市价调整养老金损益）可能金额巨大，难以有效预测，因此我们可能会提供调整后息税前利润的指导性数据，但无法在未经适当处理的前提下将预测的调整后息税前利润调节为美国通用会计准则下的财务衡量指标。公司对调整后息税前利润率的定义是调整后息税前利润除以净销售额。

业务部门调整后息税前利润可能亦被管理人员称为部门收入。核心业务（乙酰基产品链和/或材料解决方案）调整后息税前利润可能亦被管理人员称为核心收入。业务部门调整后息税前利润率可能亦被管理人员称为部门利润率。核心业务调整后息税前利润率可能亦被管理人员称为核心利润率。

公司对息税、折旧和摊销前利润这一业绩衡量指标的定义是塞拉尼斯公司净收益（亏损），加上非持续经营收益（亏损），减去利息收入，加上利息支出、再融资费用、税务、折旧和摊销，然后根据某些项目（包括加速折旧和摊销）进一步调整。息税、折旧和摊销前利润等于调整后息税前利润加上折旧和摊销费用。

公司对调整后每股收益这一业绩衡量指标的定义是归属塞拉尼斯公司的持续营业利润（亏损），根据所得税（拨备）退税、具体项目、再融资和相关支出进行调整后，除以普通股基本股数加上冲减收益的限制性股票单位数和使用库存法计算的股票期权数。由于某些项目（例如按市价调整养老金损益）可能金额巨大，难以有效预测，因此我们可能会提供调整后每股收益的指导性数据，但无法在未经适当处理的前提下将预测的调整后每股收益调节为美国通用会计准则下的财务衡量指标。

注意：某些项目的所得税支出（退税）（“非美国通用会计准则调整”）由非美国通用会计准则调整的发生地作为税务辖区所适用的税率决定，并包括当前和递延所得支出（退税）。调整后每股收益所用所得税率近似等于本年度一系列预估税率的中间值。其范围可能包含部分期间或全年特定预估税务机会和相关成本（适用时），明确排除所得税不确定情形、每季度按美国通用会计准则独立认定的项目以及为计算调整后的每股收益从通用会计准则收益中调整出去的其他税前项目的变化，以及管理层按照美国通用会计准则对递延税额资产实现能力评估的变化。在确定调整后每股收益税率时，我们反映了进行或有望进行的国外税收抵免的影响，不包含影响国外税收抵免的独立事件。公司每季度对该税率进行分析，并在该系列预估的税率有重大变化时进行调整；更新预估不一定导致调整后每股收益所用税率产生变化。调整后税率是预估值，可能与任何给定报告期进行通用会计准则报告所用的实际税率不同。我们《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件中的表 3a 汇总了如何将按美国通用会计准则预估的有效税率调整为调整后税率。由于我们无法预测美国通用会计准则项目，按美国通用会计准则预估的税率排除了对这些项目的独立认定。作为年终调整的一部分，我们会将美国通用会计准则下的有效税率调整为调整后税率，从而获得实际的业绩。

公司对自由现金流这一流动性衡量指标的定义为运营现金流减去物业、工厂和设备方面的资本支出，然后根据 Mitsui & Co., Ltd. ("Mitsui") 收到或投入到我们的甲醇联营公司 Fairway Methanol LLC ("Fairway") 的资本进行调整。

非美国通用会计准则财务衡量指标的调整

根据美国通用会计准则财务衡量指标对本新闻稿中所用非美国通用会计准则财务衡量指标的调整，以及非美国通用会计准则财务衡量指标的用途和用法包含在《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件中，该文件是 2020 年 1 月 30 日或前后提交给美国证券交易委员会的 8-K 表中所含当期报告的附件，也可通过公司网站 investors.celanese.com 上“Financial Information/Financial Document Library”下的“非通用会计准则财务衡量指标”或下列链接获取：

业绩未审计

本文档中的业绩以及为使业绩具有可比性而进行的调整均未经审计，是根据提供给管理人员的内部财务数据计算的。其中的季度业绩并不表示会在任何未来时段或整个会计年度进行报告的经营业绩。

补充信息

有关之前业绩的其他信息包含在 10-Q 表的季度报告中和《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件中。

合并营业表—未审计

	截至下列日期的前三个月		
	2019年 12月31日	2019年 9月30日	2018年 12月31日
	(百万美元, 股份和每股数据除外)		
净销售额	1,432	1,586	1,689
销售成本	(1,116)	(1,172)	(1,269)
毛利润	316	414	420
销售及管理费用	(125)	(120)	(134)
无形资产摊销	(6)	(6)	(6)
研发费用	(17)	(17)	(18)
其他净(支出)收益	(102)	(7)	—
汇兑净收益(亏损)	2	(1)	(2)
业务和资产处置净收益(亏损)	—	(3)	(1)
营业利润(亏损)	68	260	259
联营公司股权净收益(亏损)	48	45	53
营业外退休金及其他退休后雇员福利(费用)	(71)	17	(139)
利息支出	(28)	(27)	(30)
再融资费用	—	—	(1)
利息收入	2	1	2
股利收入—成本投资	24	27	25
其他净收入(费用)	(2)	—	5
持续经营税前收益(亏损)	41	323	174
所得税费用	3	(53)	(76)
持续经营收益(亏损)	44	270	98
非持续经营收益(亏损)	1	(6)	4
非持续经营所得税(拨备)退税	—	1	(1)
非持续经营收益(亏损)	1	(5)	3
净收益(亏损)	45	265	101
非控股权益的净收益(亏损)	(2)	(2)	(2)
塞拉尼斯公司净收益(亏损)	43	263	99
归属塞拉尼斯公司数额			
持续经营收益(亏损)	42	268	96
非持续经营收益(亏损)	1	(5)	3
净收益(亏损)	43	263	99
每股普通股收益(亏损)—基本			
持续经营	0.35	2.18	0.73
非持续经营	0.01	(0.04)	0.02
净收益(亏损)—基本	0.36	2.14	0.75
每股普通股收益(亏损)—摊薄后			
持续经营	0.35	2.17	0.73
终止经营	0.01	(0.04)	0.02
净收益(亏损)—摊薄后	0.36	2.13	0.75
加权平均股份(百万)			
基本	120.3	122.7	131.2
摊薄后	120.9	123.3	132.1

合并营业表—未审计

	截至下列年度的 12 月 31 日	
	2019 年	2018 年
	(百万美元, 股份和每股数据除外)	
净销售额	6,297	7,155
销售成本	(4,691)	(5,183)
毛利润	1,606	1,972
销售及管理费用	(483)	(546)
无形资产摊销	(24)	(24)
研发费用	(67)	(72)
其他净(支出)收益	(203)	9
汇兑净收益(亏损)	7	—
业务和资产处置净收益(亏损)	(2)	(5)
营业利润(亏损)	834	1,334
联营公司股权净收益(亏损)	182	233
营业外退休金及其他退休后雇员福利(费用)	(20)	(62)
利息支出	(115)	(125)
再融资费用	(4)	(1)
利息收入	6	6
股利收入—成本投资	113	117
其他净收入(费用)	(8)	8
持续经营税前收益(亏损)	988	1,510
所得税费用	(124)	(292)
持续经营收益(亏损)	864	1,218
非持续经营收益(亏损)	(8)	(5)
非持续经营所得税(拨备)退税	2	—
非持续经营收益(亏损)	(6)	(5)
净收益(亏损)	858	1,213
非控股股权的净收益(亏损)	(6)	(6)
塞拉尼斯公司净收益(亏损)	852	1,207
归属塞拉尼斯公司数额		
持续经营收益(亏损)	858	1,212
非持续经营收益(亏损)	(6)	(5)
净收益(亏损)	852	1,207
每股普通股收益(亏损)—基本		
持续经营	6.93	9.03
非持续经营	(0.05)	(0.04)
净收益(亏损)—基本	6.88	8.99
每股普通股收益(亏损)—摊薄后		
持续经营	6.89	8.95
终止经营	(0.05)	(0.04)
净收益(亏损)—摊薄后	6.84	8.91
加权平均股份(百万)		
基本	123.9	134.3
摊薄后	124.7	135.4

合并资产负债表—未审计

	截至下列年度的 12 月 31 日	
	2019 年	2018 年
	(百万美元)	
资产		
流动资产		
现金和现金等价物	463	439
应收贸易账款净额—第三方和联营公司	850	1,017
非贸易性应收账款净额	331	301
存货	1,038	1,046
以公允价值计价的有价证券	40	31
其他流动资产	43	40
流动资产合计	2,765	2,874
在联营公司中的投资	975	979
固定资产净额	3,713	3,719
经营租赁使用权资产	203	—
递延所得税资产	96	84
其他资产	338	290
商誉	1,074	1,057
无形资产净额	312	310
资产总计	9,476	9,313
负债及所有者权益		
流动负债		
短期借款和一年内需要偿还的长期借款—第三方和联营公司	496	561
应付贸易账款—第三方和联营公司	780	819
其他流动负债	461	343
应付所得税	17	56
流动负债合计	1,754	1,779
长期债务，扣除未摊销的递延融资成本	3,409	2,970
递延所得税负债	257	255
不确定的应付税款	165	158
养老金及退休福利	589	564
经营租赁负债	181	—
其他负债	223	208
承诺和或有事项		
所有者权益		
库存股，按成本计算	(3,846)	(2,849)
资本公积	254	233
留存收益	6,399	5,847
其他综合净收益（亏损）	(300)	(247)
塞拉尼斯公司股东权益总额	2,507	2,984
非控股权益	391	395
权益总额	2,898	3,379
负债及所有者权益总额	9,476	9,313