

塞拉尼斯公司发布创纪录的季度财报

将 2015 年盈利预期提高为每股 5.60 美元至 5.80 美元

达拉斯, 上海, 2015 年 4 月 20 日: 全球领先的化工技术和特种材料公司塞拉尼斯 (纽交所上市代码: CE) 今天公布其 2015 年第一季度的调整后每股收益为 1.72 美元, 而上个季度为 1.28 美元。

2015 年第一季度财务摘要:

- 整合两大核心业务: 材料解决方案, 包括高性能工程材料和特种消费品两个部门, 以及乙酰基产品链 (包括乙酰基中间体和特种工业品两个部门)
- 调整后每股收益创纪录地达到 1.72 美元, 比上个季度提高 34%, 比去年同季度提高 29%
- 材料解决方案和乙酰基产品链业务的良好商业表现使得调整后息税前利润率提高到 24.1%, 比上个季度和上一年度增加 600 多个基点
- 实施一项预计每年减少 5 千万美元成本的生产率增长计划[通过整合两大核心]。2015 年因为生产率提高而节省的总成本预计超过 1 亿美元。
- 巨大收益使得第一季度的调整后自由现金流为创纪录的 1.81 亿美元
- GAAP (美国通用会计准则) 每股收益为 1.53 美元, 而上个季度的每股亏损为 0.54 美元, 去年同季度的每股收益为 1.25 美元

	截至 2015 年 3 月 31 日的三个 月	截至 2014 年 12 月 31 日的三 个月 (未审计) (百万美元)	截至 2014 年 3 月 31 日的三个 月
销售净额			
高性能工程材料	343	331	373
特种消费品	227	278	302
材料总计	570	609	675
特种工业品	282	265	312
乙酰基中间体	713	814	841
抵消	(87)	(97)	(92)
乙酰基产业链总计	908	982	1,061
其它活动	—	—	—
部门间抵消	(28)	(32)	(31)
总计	1,450	1,559	1,705
	截至 2015 年 3 月 31 日的三个 月	截至 2014 年 12 月 31 日的三 个月 (未审计) (百万美元，每股数据除外)	截至 2014 年 3 月 31 日的三个 月
归属塞拉尼斯公司的营业利润（亏损） ⁽¹⁾			
高性能工程材料	59	57	57
特种消费品	62	104	99
材料总计	121	161	156
特种工业品	29	16	20
乙酰基中间体	133	146	98
乙酰基产业链总计	162	162	118
其它活动	(24)	(376)	(30)
总计	259	(53)	244
净收益（亏损）	234	(85)	195
调整后息税前利润 / 部门收益总额 ⁽¹⁾	350	282	302
息税、折旧和摊销前运营收益 ⁽¹⁾	417	354	375
摊薄后每股收益- 持续经营业务	\$ 1.53	\$ (0.54)	\$ 1.25
摊薄后每股收益 – 全部业务	\$ 1.53	\$ (0.55)	\$ 1.25
调整后每股收益 ⁽¹⁾	\$ 1.72	\$ 1.28	\$ 1.33

⁽¹⁾ 见下文的“非美国通用会计准则财务衡量指标调整报告”。

“我非常高兴地报告我们本季度的调整后收益为每股 1.72 美元，比上个季度提高 34%，比上一年度提高 29%。由于材料解决方案和乙酰基产品链业务的良好商业表现，我们的全球团队创造了创纪录的 24.1% 的部门收入利润率。尽管存在不确定的宏观经济环境和波动的货币市场，但我们的部门收入利润率仍然环比和同比提高 600 多个基点，这也获益于公司生产率的提高。第一季度的调整后自由现金流也创纪录地达到 1.81 亿美元，”董事长和首席执行官罗慕科（Mark Rohr）说道。

“我们还根据提供价值的不同方式，对材料解决方案和乙酰基产业链这两大公司核心进行了整合。在材料解决方案方面，我们通过基于深层次客户关系和洞察力来提供化学和应用组合，产生价值。在乙酰基产品链方面，我们通过技术、行业规范和有竞争力的信息来创造价值。我们相信，这些整合为塞拉尼斯提供了一种增加清晰度和重点的经营模式，并且未来将产生更多经过改善的商业成果，”罗慕科说。

第一季度业务部门概览

材料解决方案

材料解决方案的核心收入为 1.96 亿美元，营业额为 5.70 亿美元。核心利润率为 34.4%，环比提高 580 个基点，与去年同比提高 310 个基点。

高性能工程材料

在第一个季度，高性能工程材料产生了 1.04 亿美元的创纪录部门收入，实现 30.3% 的利润率，并且比上个季度增加 11%。我们的持续成功来源于我们与顾客之间的紧密合作，以及开发出的结合我们广泛的差异化聚合物组合的创造性解决方案。在本季度，我们投放了 300 多种新产品及应用。销售量环比增长 6%，增长主要来源于欧洲终端用户的销售量增长（尤其是汽车）。北美汽车方面的销售量也持续增长。北美的汽车市场规模环比增长 1.5%，而德国增长 6.7%。由于美国汽车和医疗应用、欧洲工业应用以及亚洲电子产品的持续推动，价格环比提高 2%。生产率提高以及持续降低原材料成本（主要是乙烯和甲醇），也为部门收入做出贡献。

特种消费品

特种消费品第一季度的部门收入利润率为 40.5%，比上个季度增加 90 个基点，这种增长主要来源于生产率方面的努力和原材料成本的降低。由于预期的本季度客户减少醋酸纤维丝束库存，销售量环比降低 16%，使得部门收入减少了 3500 万美元，降至 9200 万美元。由于一个遗留合同，醋酸纤维丝束的价格环比降低 2%，而醋酸纤维素片的价格环比降低 7%，使得特种消费品的价格降低了 2%。纤维素衍生物项目的股利为 2800 万美元。

乙酰基产品链

乙酰基产品链的核心收入为 1.67 亿美元，营业额为 9.95 亿美元。核心利润率为 16.8%，环比增长 350 个基点，与去年同比增长 670 个基点。这些良好的业绩来源于该业务核心在整个乙酰基产业链内产生价值的独特商业灵活性，并且表明了整合该业务核心的重要性。本季度价格降低 9%，不过乙酰基中间体和特种工业品的利润率环比分别增长了 240 个基点和 800 个基点，这是由于应对当前产业动态的能力增长抵消了货币方面的大多数阻力。有重点的支出和生产率提高以及降低能源和原材料成本（主要是乙烯和甲醇）也造成了利润率的增长。销售量因为乙酰基中间体和乳液聚合物而环比增长 5%。

现金流

在第一季度，由于收益良好，公司产生了 2.70 亿美元的经营现金流和 1.81 亿美元的调整后自由现金流，双双创造了第一季度的记录。由于完成了弗吉尼亚州纳罗斯市的燃气锅炉项目，该季度的净资本支出为 8200 万美元，比上个季度降低 6200 万美元。库存现金增长了 7100 万美元，增至 8.51 亿美元。公司本季度结束时的债务净额为 18 亿美元，比 2014 年 12 月 31 日减少 1.55 亿美元。

展望

“本年度开始我们在宏观层面面临巨大阻力，比如说不确定的宏观经济环境和波动的货币市场，而在塞拉尼斯层面，比如说甲醇转化和减少纤维束库存。然而我们在第一季度通过材料解决方案和乙酰基产品链业务的良好商业表现以及生产率的提高，使得我们有信心克服这些阻力，”罗慕科说，“因此，我们将我们在 2015 年调整后盈余方面的预期增加为每股 5.60 美元至 5.80 美元。”

公司的盈利报告和与第一季度财务成果有关的已编制备注将会于 2015 年 4 月 16 日收盘后在其网站 www.celanese.com 的投资者关系/事件和报告栏目中发布。先前在我们通讯稿补充表格中所包含的信息现在包括在我们网站中所发表的某个单独的《非美国通用会计准则财务衡量指标及补充信息》文件中。请参见下文的“非美国通用会计准则财务衡量指标的调整”。

塞拉尼斯联系方式：

投资者关系

Jon Puckett

电话：+1 972 443 4965

Jon.Puckett@celanese.com

媒体联络 – 亚洲

张岚

电话：+86 21 3861 9279

lan.zhang@celanese.com

塞拉尼斯公司是化学特种材料生产领域的全球技术领先者，也是差异化化学解决方案的领先提供商。我们的产品被广泛应用于工业和消费品领域。塞拉尼斯以其广博的化学、技术和业务专长为客户和公司自身创造价值，在北美、欧洲和亚洲的销售额几乎各占公司总额的1/3。塞拉尼斯不仅与客户精诚合作，满足其迫切需求，而且也致力于在社区和世界播撒积极影响。公司总部设在美国德克萨斯州达拉斯，目前在全球约有7,500名员工。2014年净销售收入达到68亿美元。欲了解更多塞拉尼斯公司信息和其全球产品供应，敬请登录公司网站www.celanese.com，www.celanese.com.cn或公司博客：www.celaneseblog.com。

前瞻性声明

本新闻发布中可能包含“前瞻性声明”，其中包括有关公司计划、目的、目标、战略、未来营收或业绩及其他非历史性信息。本新闻发布中使用的“展望”、“预测”、“预估”、“预期”、“预计”、“项目”、“方案”、“打算”、“相信”、

“也许”、“能够”、“可能”、“或许”、“将要”及其他措辞或类似表述旨在阐述前瞻性声明。所有前瞻性声明都基于当前预期看法和不同假设。无法保证公司将实现这些预期，也无法保证这些看法将被证实为正确，包括拟议的混合安排可以完成或将按照公司期望的时间表、条款或结果运行。存在许多风险和不确定性，可能导致实际结果与包含在本新闻稿中明示或默示的前瞻性声明有实质性差异。该类风险和不确定性包括但不限于：一般经济、商业、政治和法规条件的变化；原材料价格和供应的变化；通过技术改革提高生产率的能力；来自其他公司日益增加的价格竞争和竞争产品的引进；本公司技术的市场认可度；获得政府审批和按照公司可接受的条款和时间表建造设施的能力；不能获得必需原材料和设备；不可预知的运营和商业困难，包括设备或工艺未能按照规格和预期运行；获得和维持工厂效能的能力；第三方的能力，包括我们的商业伙伴、供应商及其他第三方，以遵守其对本公司的承诺；保护本公司产品或技术的知识产权及其他法律保护的程度的变化，或对该类知识产权的盗用；合规及其他费用，以及因事故、网络安全事故、恐怖活动、政治混乱或其他不可预见事件而导致的生产或运营的潜在性中断或干扰，或设施建设和运营的延迟，包括发生战争、恐怖事件以及天气和自然灾害造成的后果；补救措施的潜在责任以及在现有或未来环境法规项下增加的费用，包括与气候变化相关；由于未决或未来诉讼、或本公司运营地所在国家的法律、法规、政府政策或其他政府活动的变化而产生的潜在责任；汇率和利率的变化；以及其他不时讨论的公司在证券交易委员会备案的各种其他因素。任何前瞻性声明仅截至本新闻稿发布之日，公司没有任何义务对该前瞻性声明进行更新以反映本新闻稿发布之后的事件或情况，或反映预期或未预期事件或情况。