新闻稿

塞拉尼斯召开投资者会议

介绍利润增长战略，积极应对未来挑战

上海，2009年5月13日---
塞拉尼斯公司（纽约股票交易所代码：CE）于5月11日下午在纽约召开的投资者会议上介绍其提高生产力、促进增长和提升股东价值的战略。本次会议由塞拉尼斯公司董事长兼首席执行官魏德曼主持，并通过www.celanese.com直播。

"通过不断优化投资组合、提高生产力、促进创新和增长，塞拉尼斯继续实施其既定战略，以求发展为具有强大赢利能力的全球领先的混合化工公司，"魏德曼说，"我们正在采取行动，以确保公司能在现在和未来取得成功。"

塞拉尼斯已经采取了短期的成本控制计划，并积极寻求可以进一步改善其成本结构的长期可持续方案。今天，公司宣布，至2010年，公司的可持续成本节约将增加至2.5亿美元（以前公布的预估数字为 1.0 - 1.2
亿美元之间）。新增成本节约将根据未来需求，通过调整现有制造能力及其它措施来实现。

"2009和2010年，我们计划在高回报生产力项目上投资2.5至2.7亿美元，以实现我们已经确定的节约项目，帮助公司以更佳的状态实现利润增长，继续获得充沛的现金流，"公司高级副总裁兼首席财务官Steven Sterin说，"公司在获得高额投资资本回报方面拥有丰富的经验和业绩。"

塞拉尼斯将重点关注AOPlus ®
醋酸专有技术的最新突破。在行业对比研究的基础上，这种名为AOPlus®2的新技术能将醋酸生产能力从目前的120万吨（每反应器）提高到150万吨，而成本却大大降低。这种技术对现有和新投入装置都适用。

作为增长战略计划的一部分，该公司同时宣布将扩大乙酰基产品链，包括中国南京的醋酸生产装置的扩产。塞拉尼斯指出，为满足中国市场不断增长的醋酸产品需求，公司正在进行生产装置的优化。公司计划在2009年年底前将南京装置的生产能力提高一倍，即从现在的60万吨提高到120万吨。如果采用AOPlus ®
2技术，只要增加少量投入，南京装置的生产能力就可以提高到150万吨。此外，创新技术带来的市场增长也进一步增加了亚洲地区对醋酸乙烯/乙烯共聚乳液（VAE）的需求。目前，公司正在评估在该地区增加制造设备的方案。

"得益于公司在亚洲地区的强劲地位，在关键行业中的领导能力以及良好的资本结构，我们相信公司在当前困难的经济环境中（及今后）能够继续保持领先地位。"魏德曼补充说。

新闻稿

本次会议将在www.celanese.com网站的投资者页面进行转播。会议材料可在转播开始前30分钟下载。会后，www.celanese.com网站的投资者页面中会提供会议的录像。

塞拉尼斯

作为全球化工业的领先者，塞拉尼斯公司的产品与人们的生活息息相关。我们的产品在北美、欧洲和亚洲制造，广泛应用于消费和工业领域。2008年塞拉尼斯公司净销售收入达到68亿美元，其中65%的收入来自于北美以外。塞拉尼斯素以卓越经营理念和商业战略部署而著称，凭借不断创新和一流技术为世界各地客户创造价值。公司总部设在美国德克萨斯州达拉斯，目前在全球约有8,000名员工。欲了解更多塞拉尼斯公司信息，敬请登录公司网站 www.celanese.com。

前瞻性声明

本新闻发布中可能包含"前瞻性声明"，其中包括有关公司计划、目的、目标、战略、未来营收或业绩、资本性支出、融资需求及其他非历史性的信息。本新闻发布使用的"展望"、"预测"、"预估"、"预期
"、"预计"、"方案"、"计划"、"打算"、"相信"及其他措辞或类似表述是用于阐述前瞻性声明。所有前瞻性陈述都基于当期预计看法和不同假设。无法保证公司将实现这些预计，也无法保证这些看法将被证实是正确的。存在许多可能导致实际结果与包含在本报告中的前瞻性声明有实质性差异的风险和不确定。多种因素，其中许多属于公司无法控制的因素，可能导致实际结果与前瞻性声明有实质性不同。某些风险因素已在向证券和交易委员会备案的文件中予以了阐述。任何前瞻性声明仅反映截至在本报告发布之日的信息，公司没有任何义务承担对该前瞻性声明进行更新以反映在本报告发布之后的事件或情况，或反映预期或未预期事件或情况。